

# 《国际贸易实务习题册》

## 图书基本信息

书名：《国际贸易实务习题册》

13位ISBN编号：9787301167892

10位ISBN编号：730116789X

出版时间：2010-3

出版社：北京大学出版社

作者：冯静 编

页数：126

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《国际贸易实务习题册》

## 前言

本习题集是编者主编的《国际贸易实务》的配套教学用书。书中注重有关国际贸易实务的基本知识和基本理论的巩固，坚持理论与实际相结合，对于学生不易掌握的知识点和容易混淆的知识点做到重点训练和练习，利用各种题型的相应练习加宽知识点的覆盖面，达到强化训练的目的，努力使学生扎实地掌握所学知识，具备从事国际商务工作所必需的进出口贸易基本知识和基本技能，激发学生的学习兴趣。本书按照原教材的篇章进行编写，做到一个篇章一个练习，并根据各个篇章教材的教学要求与特点对学生应该掌握的知识点进行处理，主要通过名词解释、单项选择题、多项选择题、判断题、技能操作和单证缮制题等题型对学生进行训练。为了便于学生自学并检验所学知识，本书提供了多套综合测试题。

本书由福建对外经济贸易职业技术学院国际经济贸易系的福建省省级精品专业——国际商务带头人冯静副教授主编，福建省省级优秀教学团队主要成员王小霞老师担任副主编，福建对外经济贸易职业技术学院国贸系张丽英、陈春玲、刘莹教师参与了本书的具体编写。本书在编写过程中，得到了福建对外经济贸易职业技术学院各级领导、同仁以及与福建对外经济贸易职业技术学院国际商务专业进行产学研合作的福建财茂集团有限公司、福州德艺进出口有限公司的大力支持与帮助，在此表示衷心感谢。编写过程中参考了大量的国内外著作、教材和文献，在此特向有关作者致谢。

由于编者水平有限，加之时间仓促，书中难免存在着不足和缺陷，敬请各位读者提出宝贵意见和批评，以促进我们进一步改进和提高。

# 《国际贸易实务习题册》

## 内容概要

《国际贸易实务习题册》是已经在北京大学出版社出版的由冯静主编的《国际贸易实务》的配套教学用书。全书按照原教材的篇章进行编写，做到一个篇章一个练习，并根据各个篇章教材的教学要求与特点对学生应该掌握的知识点进行处理，主要通过名词解释、单项选择题、多项选择题、判断题、技能操作和单证缮制题等题型对学生进行训练。为了便于学生自学并检验所学知识，《国际贸易实务习题册》提供了多套综合测试题。

# 《国际贸易实务习题册》

## 书籍目录

第一篇 国际贸易的标的物 第二篇 贸易术语与商品价格 第三篇 国际货物交付 第四篇 国际货款的收付  
第五篇 争议的预防与解决 第六篇 合同的商订与履行 第七篇 国际贸易方式 综合测试一 综合测试二 综  
合测试三 综合测试四 参考答案

## 章节摘录

2.答：银行对于我方的做法不可以拒付，因为：根据信用证的性质，信用证是根据合同开立，但信用证一经开出，就成为独立于合同之外的另一种契约，不受买卖合同的约束。我方只要提交的单据与信用证相符，银行就不可以拒付。信用证中笼统规定“最迟装运期6月30日，分数批装运”，所以，我方的做法是可以的。只要提交的单证符合银行就应该要付款。但为了防止日后的麻烦，我方应争取等量分批的做法，这既符合了合同规定，又满足了信用证的要求。

3.答：出口公司应当认真制作单据，并及时送交银行议付。只要单证相符，单单相符，并在信用证有效期内送交议付行，开证行必须付款。因为信用证是银行信用证，开证行是第一性的付款人，开证行一旦开出信用证，就必须保证在受益人提交了符合信用证规定的单据时付款。开证行的倒闭，并不能解除开证行的付款义务。

4.答：（1）提出将D/P即期改为D/P90天远期，很显然旨在推迟付款，以利其资金周转。（2）而日商指定A银行作为该批托收业务的代收行，则是为了便于向该行借单，以便早日获取经济效益。在一般的D/P远期业务中，代收行在未经授权的情况下通常是不会轻易同意付款人借单的。该日商所以提出通过A银行代收货款的原因，当然是该商与A银行有既定融资关系，从而可取得提前借单的便利，以达到进一步利用我方资金的目的。

5.答：我方应按规定交货并向该保兑外资银行交单，要求付款。因为根据《跟单信用证统一惯例》，信用证一经保兑，保兑行与开证行同为第一性付款人，对受益人就要承担保证付款的责任，未经受益人同意，该项保证不得撤销，只要受益人在信用证的有效期内将符合UC规定的单据递交保兑行，保兑行必须议付、付款。……

# 《国际贸易实务习题册》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)