

# 《现代企业管理案例精析》

## 图书基本信息

书名：《现代企业管理案例精析》

13位ISBN编号：9787810786676

10位ISBN编号：7810786679

出版时间：2006-7

出版社：对外经济贸易大学

作者：陈国生

页数：187

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《现代企业管理案例精析》

## 内容概要

本书从现代企业管理实践的需要出发，为了培养和提高学生科学分析和解决企业管理中基本问题的能力，按高职高专教学的需要，尽可能将国内最新、最重要的企业管理理论和实践成果及我国企业管理改革新鲜经验引入教材，以进一步检验和提高学生分析何解决企业管理实际问题的能力，并在一定程度上起到提供资料信息和拓宽视野的作用。

# 《现代企业管理案例精析》

## 书籍目录

导论一、现代企业生产管理案例 案例1-1 沃尔玛的全球采购体系 案例1-2 ATC公司的质量管理创新 案例1-3 ACER的零库存管理经验 案例1-4 比亚迪的低成本领先策略 案例1-5 地恩地应对压迫性采购的方法 案例1-6 杜邦的本土化生产的研发 案例1-7 丰田式生产管理原则 案例1-8 如何提高家具生产效率 案例1-9 日式成本管理体系 案例1-10 海信：“信普争霸”勇者胜二、现代企业组织管理案例 案例2-1 看足球，学习管理团队 案例2-2 建立知识分享的平台 案例2-3 什么是真正的流程优化 案例2-4 变革管理——中行变革案例 案例2-5 摩托罗拉大学的启示 案例2-6 创新型组织建设先行者——3M公司 案例2-7 诺基亚的管理特色 案例2-8 杜邦的组织机构演变历程 案例2-9 通用电气公司的组织管理 案例2-10 麦肯锡的学习机制三、现代企业物流管理案例 案例3-1 Nor Cargo的扩张奇迹 案例3-2 利用第三方物流解决供应链管理难题 案例3-3 台商策划400亿元奥运物流市场 案例3-4 宅急送的成功秘诀 案例3-5 宝供物流的技术创新 案例3-6 林德特巧克力的全球化配送 案例3-7 服装物流——配送中心建设之道 案例3-8 便利店竞争赢在高效物流配送 案例3-9 戴尔的高效物流配送 案例3-10 瓦轴——物流配送体系控制成本的实践者四、现代企业营销管理案例 案例4-1 依波表的顾问营销 案例4-2 “蓝猫”抢滩儿童饮料市场 案例4-3 “超级女声”的营销神话 案例4-4 平常渠道非常控制——娃哈哈集团市场营销 案例4-5 同仁堂——老字号经营的成功典范 案例4-6 P&G怎样做“润妍”品牌 案例4-7 佰康：终端获胜 案例4-8 金装双喜的文化情结 案例4-9 茅台的营销败笔 案例4-10 可采眼贴膜——素问堂反常营销 案例4-11 商务通：两个亿开拓调拨 案例4-12 “毛线太阳”升起——恒源祥的营销奇招 案例4-13 蒙牛酸酸乳：整合营销“超女”商业价值 案例4-14 李宁：篮球挑战赛攻占高校市场 案例4-15 日清方便面：用营销智取美国市场 案例4-16 在药房中成功的薇姿品牌 案例4-17 美加净：唤醒消费者记忆的品牌复兴策略 案例4-18 美特斯邦威“虚拟经营” 案例4-19 格兰仕的“色彩革命” 案例4-20 海尔的网络营销五、现代企业人力资源管理案例六、现代企业财务管理案例七、现代企业战略管理案例

# 《现代企业管理案例精析》

## 编辑推荐

从现代企业管理实践的需要出发，根据企业管理学科的框架体系共分七个部分，分别是企业生产管理、企业组织管理、企业物流管理、企业营销管理、企业人力资源管理、企业财务管理和企业战略管理七大篇，汇编了100个案例。这些案例大多是专题性、分析性案例，并一个案例解决一个方面的实际问题，依据把握重点、突出焦点、跟踪热点、指津难点的原则，全书融创新性、启发性、趣味性和可读性于一体，其内容丰富、题材新颖、结构合理。可适用于大专院校教学、研讨等诸多环节，也可供企业管理人员阅读。

# 《现代企业管理案例精析》

## 精彩短评

- 1、内容还算详实吧
- 2、感觉良好特发此状
- 3、案例较好，有点评，很有指导意义；就是有些案例有些陈旧
- 4、里面有很多关于企业管理方面的实例，而且有一部分相当新，有时效性，可以作为很好的学习辅助材料。如果能更多的挖掘国内的企业案例，对于高职高专来讲应该效果会更好一些。
- 5、没有想象中好的。
- 6、这本书的教学性比较强，对于我这个外行人来说有些不太看得懂，例子也举得不太生动，一般吧！

# 《现代企业管理案例精析》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)