

# 《商机发现》

## 图书基本信息

书名：《商机发现》

13位ISBN编号：9787560529882

10位ISBN编号：7560529887

出版时间：2009-6

出版社：西安交通大学出版社

作者：刘世忠

页数：208

译者：刘世忠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)

# 《商机发现》

## 内容概要

《老板是怎样炼成的:商机发现(全新版)》介绍了:2008年开始的全球性金融危机犹如瘟疫一样席卷全球。我国企业也受到不同程度的影响,出口下降、工人下岗、失业增高,使本已积重难返的大学生就业问题变得更加严峻。据国家人事部统计资料显示:2009年全国高校毕业生超过560万,近两年沉积的未就业的高校毕业生约有480万人,2009需就业的大学生高达千万人。一边是更多的毕业生需要就业,另一边却是工作岗位减少、大量员工失业的现状。如何能在这场就业危机中杀出重围,找到一方立足之地,成为2009年人们最关注的问题之一。

对于不能就业的人来说,只能选择自己创业。国务院实施扩大就业的发展思路,明确强调“以创业带动就业”,使“创业”成为备受大学以及社会关注的焦点。可是创业对于刚毕业的学生和下岗工人来说,有高达95%的失败率。实际上10个创业者有9个都成为了烈士,撞死在刀口上。阿里巴巴总裁马云这样形容:“今天市场很残酷,明天更残酷,后天很美好,可是大部分人死在明天晚上看不到后天的太阳。”这就是目前创业的现状。毕竟创业需要很多经验,诸如商机判断、项目(产品)选择、市场分析、项目选址、资金投入、项目运营、项目包装、营销策划、广告传播、员工激励等,任何一个环节均存在风险。但实际上,你很难一开始就能熟练掌握和高超运用每一项过程,你需要丰富的经验。经验从哪里来,有两种方法:一是按照自己的创业思路走,亲身实践一遍,但不排除付出惨重代价的可能;二是学习与交流,和成功创业人士分享实战经验,学习创业的方法,结合你自己当前的能力和资源,把能够回避的风险看得清清楚楚,尽可能的减少损失。创业初期是相似的,结局却大相径庭,有人轻轻松松赚大钱,有人劳累一生赚小钱,相似的开始,不同的结局,关键在于你选择什么样的方法。

《老板是怎样炼成的:商机发现(全新版)》内容是针对“我想自己创业,但是不知道做什么好”这类人编写的,其主要内容是:如何从社会大趋势中找到商机,让没有构想的创业者找到适合自己创业的行业和项目,成就创业者百万、千万、亿万梦想。

# 《商机发现》

## 作者简介

刘世忠：中国十大创业培训师，中国广告策划专家，企业金牌讲师，远视界创业培训机构董事长，多家知名出版社撰稿人。他整合多年商战经验，先后著成《品牌策划实务》、《老板是怎样炼成的-商机发现》、《老板是怎样炼成的-项目包装》、《老板是怎样炼成的-项目运营》、《老板是怎样炼成的-广告与传播》。

刘世忠学识广博，经验丰富。作为培训师，他将相声的幽默融入陕北腔调的普通话中，演讲风格独特，堪称培训师中的怪才，被誉为培训界的“赵本山”，华人最权威的实战型培训专家“余世维”的接班人。他是中国大陆创业培训第一人，他的书也是论实战于谈笑间，寓理论于诙谐中，蕴哲理于浅显处。这几本书理论联系实际，语言滑稽幽默，使你在励志中点亮人生，创业中改变命运，快乐中领略创业乐趣。为满足广大创业者的要求，刘世忠的视频讲座VCD光盘也将随后推出。

# 《商机发现》

## 书籍目录

成功创业必须具备的要素 创业没有任何借口 成功创业秘诀设立明确的目标 设定创业目标 分解创业目标 创业目标定位 寻找需求商机 寻找社会趋势 寻找商机的方法创造商机 思维模式的创新 产品创新 经营模式的创新 营销创新 渠道创新 传播创新 科技运用上创新 服务创新商机评估 项目要与资源相匹配 切入时间是否合适创业计划 创业计划 创业计划书内容参考文献后记

成功创业必须具备的要素 十七大大力号召自主创业，并为此出台了各种支持和鼓励的政策。随着社会的发展，创业日益成为许多人或自主或无奈的选择。而更多人则在创业还是就业的犹豫中徘徊：假如失败了怎么办？假如失败了，我去哪里吃饭呀？我怎么面对老婆、孩子、父母以及亲朋好友？……未知的因素太多，造成过多的忧虑。当你勇敢地跳下水开始创业时，种种意想不到的情况就会出现：市场销售举步维艰，项目运作失败。实践是检验真理的唯一标准，创业能否成功只有创业之后才知道。有人打了这样一个比方：创业的起点就像长跑比赛的起点，创业者分别站在十条跑道上，每条跑道的前方都或多或少地放着刀子。因此，10个创业者有9个可能会成为烈士，撞死在刀口上。只有一个能成为佼佼者，避开刀口，安然无恙地跑到终点，成为胜利者。由此可见，创业的成功率其实比较低！很多创业者在即将创业之时，多激情少冷静，多感性少理性，多梦想少规划，尽管创业成功率比较低，尽管一批又一批的创业者已经在前面倒下，但他们还是前赴后继地进行个人创业。毕竟，创业成功之后，生活水平的提高具有相当大的诱惑力。这种诱惑常常让多数人的事业天平最终向创业倾斜。很多人都想创业，都想有一份属于自己的事业，哪怕它很小很小。因为创业能改变命运，使经济富足，时间自由。不管经历多少，创造的总是自己的一番事业。张瑞敏说：“我们每个人，都想得到别人的尊重，都想得到社会的认可，都想展现自己的价值，那么创业无疑是一条最好的道路。看看浙江人，为什么过得那么富足？是因为他们的创业意识渗透到了骨子里，即使是菜市场卖菜的年轻人，也从不把自己看作自谋生路的路边小贩，他们认为自己在创业经商，是在做老板。曾经有一个小公司的老板与一个大公司的总经理聊天，小公司老板说：“我们没办法与你们相比，论规模，你们是航空母舰，而我们是小舢板。小舢板在大海里随时可能遇到风浪，可是，为了捕鱼，还要冒险前进。”大公司经理说：“我们虽然是航空母舰，但打上来的鱼都是老板的，我们跟着喝点鱼汤。但是一旦老板认为我们不行了，就会马上把我们丢到海里，我们就成鱼食了。”创业没有任何借口 10亿缺钱人夜以继日地忙什么？奔出路赚钱。当代青年学子内心最大的忧虑是什么？未来出路和前途。求学是为了什么？为了获取知识，为了提高修养，为了改变命运，为了做官，为了就业，为了成名成家，为了报效祖国等等，归根结底就是为了让自己的日子过得好一点。一句话，就是为了找出路。而什么样才是中国人心中的出路。虽然不同人有不同的标准，但衡量出路的好坏，现在每个人心中都有一个共同标准就是赚钱多少。赚钱多自然大家会说你出路好，一个月只有300块，就算你做总统人们也不会认为是好出路。而创业无疑是实现经济增长的最佳方法。上帝把穷人安排在穷人的位置上，把富人安排在富人的位置上。依据是什么？是依据不同的人生理念。好理念必有好出路。现实生活中，很多人没有追逐到成功，是因为缺乏正确的理念。我们经常听到这样的话：“他是走狗屎运，如果我下海，我肯定做得比他强；如果我20岁的时候那么做，现在肯定比他强……”全是废话，说话的人20岁的时候干什么去了？很多人一辈子庸庸碌碌的，就是在生活中设置了太多的“如果”。许多人都有过梦想，但缺乏行动。看到同龄人成功，他们会用不屑的眼光说：“他肯定有个好爸爸给他钱，他肯定有很高的学历，他肯定有背景，他肯定有人帮助……”而自己呢？“我一无高学历，二无出色的文凭，三无工作经验和资历，四无资本”。一个缺乏理念，永远为自己找借口的人当然不成功了。从中国到外国，从大老板到小老板，他们在起步时大多属于“三无人员”，即无高学历、无靠山、无资金，但他们今天照样很成功。勇敢下水吧！不要找任何借口，创业是没有任何借口的。

1.低学历不是借口 几乎所有的成功人士在创业之前所处的背景都很艰难，可是他们为自己的梦想勇敢地付出了行动，因此取得了非凡的成就。一大批没有从大学毕业的亿万富翁，他们没有让学历或者文凭拖住前进的脚步。实际上，当今许多富可敌国的超级大亨，真正是高学历的并不是很多。我们看看那些成功人物受教育的程度与文凭情况：“老干妈”集团老板陶华碧从小到大没读过一天书；“果喜集团”总裁张果喜是初中文凭；亿万富翁治秃专家赵章光是高中文凭；美国钢铁大王安德鲁·卡耐基13岁开始工作，几乎没接受过什么正规教育；美国石油大王洛克菲勒，高中辍学；日本松下幸之助，只有小学四年级的学历；香港富商李嘉诚，初中两年的学历；就连世界首富微软的总裁比尔·盖茨也是大学没毕业……这些成功者的知识与能力全靠自学而来。中国羽绒服第一品牌“波司登”的老总高德康，原本是江苏常熟白茆镇山泾村的一个农民。那时候高德康在乡下做裁缝，他组织了一个缝纫组，靠给上海一家服装厂加工服装赚钱，每天要从村里往返上海购买原料，递送成品。在这样的起点下，把波司登做成为中国羽绒服第一品牌，自己也变成了亿万富翁。阿里巴巴董事局主席马云不仅没有令人炫目的世界一流高校的学历和一流企业的从业背景，也不懂互联网

技术。他从不讳言自己不懂互联网技术，至今还只是会收发E-mail和上网浏览等基本操作。他笑言自己小学考重点中学考三次没有考上，读书时，成绩从没进过前三名。大学考了三次他才考了个师范学院，第一年高考数学考了1分，第二年19分，而且是由专科升本科。但现在，阿里巴巴是中国最大的互联网网站之一，马云更是创业队伍中的佼佼者。

有一份报告对内地674个亿万富豪做了详细深入的分析，结果显示，没读过大学的富翁占到了大半。因此得出了“老板不是培养出来的，而是打拼出来的”这个结论。其实，这个世界上有很多东西都可以借用或者买到。你没有高学历，你可以聘用高学历高文凭的人，你可以从指导老师和咨询专家那里购买经验，你可以组建一支有核心竞争力的队伍，积累你缺乏的资金、技能和经验。只要你善于合理利用资源，对于创业者来说，学历低不是借口。

做生意不是靠学历。很多人以为读工商管理硕士（MBA）是做生意赚钱的捷径，一些没有大学文凭的生意人往往羡慕那些高学历的人。他们总觉得高学历就等于财富，学历高的人赚钱自然会很容易。这其实是一个很大的误区。创业成功者很少有MBA背景的。很多人就是因为读的书太多了，把事情想得太复杂了，希望面面俱到，反而不敢行动。而创业者首先就要敢于面对困难，其次就要具有极强的好奇心。尤其在创业过程中，对各种不确定性保持好奇心，这就是创业的动力。因此，如果你没有高学历，千万不要泄气。虽然说高学历有助于你的事业成功，但真正的成功与高学历之间并不完全能画等号。不要以为有书本知识便是成功的象征。许多大学生之所以高不成低不就、一事无成，就是因为他们误认为学问高便可以无往而不胜。

其实能够踏上高等学府的台阶，只是代表你对课本知识的领悟能力比较强，仅此而已。至于在社会上能否取得成就，则是另外一回事。读书成绩好的人，未必能够在商场上得心应手。谁也不敢保证一个大学生在商场上肯定会强过一个初中生，也没有人能够保证一个博士可以在商场上赚个大满贯。假若学历一定能够为生意人带来利润，那么大学教授岂不个个都成了商场巨子？正如童话大王郑渊洁说：“拥有大学文凭的真正含义是好找工作，而找工作的真正含义是给别人打工。因此，大学文凭实际上是加入打工族的通行证。没有大学文凭的真正含义是不好找工作，不好找工作的真正含义是逼迫自己创业，自己当老板。因此，没有大学文凭实际上是进入老板序列的特别通行证。”

在这个世界上，有许多人认为，只有具备了精深的专业知识才能从事创业。然而，世界创业史表明：先有精深的专业知识再从事发明创造的人并不多。不少成就一番事业的人，都是在知识不多时就直接对准了目标，然后在创造的过程中，根据需要补充知识。以上所说的盖茨就是哈佛没毕业就去创业。假如等到他学完所有的知识再去创办微软，他还会成为世界首富吗？

### 媒体关注与评论

我们每个人，都想得到别人的尊重，都想得到社会的认可，都想展现自己的价值，那么创业无疑是一条最好的道路。张瑞敏（海尔总裁）对所有创业者来说，永远告诉自己一句话：从创业的第一天起，你每天要面对的是困难和失败，而不是成功。创业者是没有退路的，最大的失败就是放弃。马云（阿里巴巴董事局主席）我们需要更多的创业者，需要更多的创业人才推动我们中国向更高的一个台阶发展。牛根生（蒙牛董事长）做企业当老板需要在社会中学习，社会才是最好最实用的大学。生活是最好的教师，校园生活里的读书学习是浅层次的学习，深层次的学习还是靠实践。严介和 创业者的坚韧性和抗打击能力对创业来说非常重要。可以说一个人的心理承受能力也决定他未来能做多大的事情。只要你敢下海，敢自己干，你必须有这种经历的。俞敏洪（新东方董事长）在创业选择某行业时，先想你是不是会在这个行业聚焦十年，在一个领域，一旦看准这个地方有水，就不断地挖，碰到树根挖掉树根，碰到石头挖掉石头，十年如一日打下去，你肯定会看到水的一天。如果老是换坑挖，十年十个坑，你永远也见不到水上来。江南春（分众传媒总裁）

# 《商机发现》

## 编辑推荐

谨以此丛书献给千万的创业者！成千上万成功创业者的经验将是你成功的阶梯，来自实战的谋略和技能将帮助你实现老板梦。

## 《商机发现》

### 精彩短评

- 1、读了他能让我懂得很多，而且不仅仅局限于创业！！
- 2、有点失望，内容很一般，有点空洞。
- 3、书内容和质量都很好，很喜欢！
- 4、只有找准方向才能投资准确，只有发现了商机才能更好的赚钱。想自己当老板的可以读一读，一定有所得。

### 精彩书评

1、写得非常幽默，通俗易懂，读起来很轻松愉快！如：“一分钱难倒英雄汉”。果然没有钱就创不了业当不成老板吗？其实大谬也。想想看，当老板的目的不是为了赚更多的钱，创更大的业吗？如果现在手里已经有了很多钱，那还用得着费劲创业吗？所以，没有钱才要创业，有了钱去办公司那叫投资。没有事业才去创业。天下的事情就是这样简单，因为没有才去做，做了才有可能成功。富人之所以富，不是因为有了钱才有本事，而是因为有了本事才有了钱。现在让他们一无所有，用不了两年，他们又能回到原来的收入水平。你可以拿去他的钱，但你却剥夺不了他的本事。相反那些过去很穷的，一下子天上掉下个金元宝掉在他手上，用不了多久，他还是会回到原来的穷。因为他没有赚钱的本领和路子，就算现在手中有钱，也不会变成资本，让钱增值。对创业者很有用。适合还没找到项目的人读。

# 《商机发现》

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:[www.tushu111.com](http://www.tushu111.com)