

《淘宝开店秘笈》

图书基本信息

书名：《淘宝开店秘笈》

13位ISBN编号：9787115195012

10位ISBN编号：7115195013

出版时间：2009-1

出版社：人民邮电

作者：岚姐姐

页数：166

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《淘宝开店秘笈》

前言

如何在淘宝上开店、如何在淘宝上买东西，这些看起来微不足道的事情，但却是会影响整个中国经济的大事情。尤其是在这样一个金融危机的冬天里，解决就业是国家面临的头等大事，增加就业数才能刺激更多的消费，才会产生出更多的就业岗位，形成良性循环，帮助我们度过金融危机。但是，我们现在经常听到的消息是，又有公司在裁员，又有公司倒闭了，到底哪里能迅速为社会创造大量的就业岗位呢？电子商务可以做到。淘宝上有数百万卖家，在他们之中有40多万人单纯依靠淘宝收入，就已经解决就业了。严格的说法就是：淘宝网已经为这个社会提供了40万个直接且充分的就业岗位。而这40多万人为社会创造出的就业岗位超过了100万，这其中包括在路上奔波的物流快递员、司机，包括写字楼里西装革履的金融业人士，还包括整天坐在电脑前的IT人士和网友等。我相信，2009年淘宝为社会创造的就业岗位数量还会快速增长，我们的目标是实现100万个直接且充分的就业机会，也就是说有100万人通过在淘宝开店，辛勤劳动、诚信经营，实现他们的幸福生活。这是一个伟大的目标，也是一个前无古人的目标，特别是在这样一个冬天里。我们淘宝人责任重大，我们近1亿的淘友也任重道远。而要实现这个目标，我们需要加速提升网络购物的交易额，这是创造就业岗位的基础。2008年淘宝全年交易额超过了1000亿，在外人看来是一个庞大的数字，但我们知道这还只占社会零售总额的1%，可以提升的空间还很大，2009年我们会获得更快的发展。这既是淘宝的业务发展，也是我们作为一家企业的社会责任。提振内需是中国应对出口下滑、优化经济结构、实现“保增长”目标的重要措施。我最近看到的各种信息显示，国家正在为刺激内需市场布局谋篇，搞活流通是促进消费、扩大内需的重要切入点。

《淘宝开店秘笈》

内容概要

《淘宝开店秘笈》分为5章。第1章准备篇，主要介绍网上开店的准备工作，还特别讲述了4个真实的网商成功案例。第2章基础篇，介绍如何定位网店的经营方向，以及创办特色网店的技巧。第3章技能篇，从商品销售、店铺装修、售前/售后管理和物流4个方面细致讲解了网店经营和管理的独特技巧。第4章提高篇，以诙谐的语言和生动的讲述方式，介绍了网上防骗的技巧、网络推广的妙招等内容。第5章帮助篇，详尽地介绍了在淘宝上获取帮助的途径，以及网店经营必知的显规则等。如果你刚刚“触”网，对网上开店充满好奇，《淘宝开店秘笈》将带你揭开网店的神秘面纱；如果你想在网上出售自己的闲置物品，同时结交天南海北的朋友，《淘宝开店秘笈》能帮你快速掌握开店的方法，与客户沟通的技巧；如果你已经是位开店的行家里手，或许看过《淘宝开店秘笈》后，能激发你更多的灵感！真诚地希望《淘宝开店秘笈》让你：爱上淘宝，善用淘宝！

《淘宝开店秘笈》

书籍目录

第1章 玩赚淘宝·准备篇 1.1 电子商务新纪元——网上开店入商海，琳琅满目任你买 1.2 珠玉在前话成功——网商皆是平凡人，各有千秋事竟成 1.3 开店缘由随你选——做事开店理当先，师出有名敢向前 1.4 网上开店门槛低——条件大家都具备，操作简便易学会

第2章 玩赚淘宝·基础篇 2.1 开店就像玩游戏——殊途同归话说穿，按图索骥很简单 2.2 网店经营巧定位——九阳真经泄天机，茅塞顿开解难题 2.3 人人有棵摇钱树——细数网店众货源，千变万化随机缘 2.4 条件不够点子凑——谁说好马配好鞍，因陋就简干得欢

第3章 玩赚淘宝·技能篇 3.1 销售就像嫁闺女——好模好样加好名，踏雪寻梅找商品 3.2 网店装修学六招——筑巢引凤门大开，龙点睛迎客来 3.3 交易管理一点通——售前售中与售后，步步为营环环扣 3.4 物流发货初体验——发货原是基本功，熟能生巧路路通

第4章 玩赚淘宝·提高篇 4.1 网络安全——网上行骗七伤拳，明辨路数睁慧眼 4.2 推广制胜——教你推广五行阵，且信功到自然成 4.3 从商心经——九阴真经意无穷，心有灵犀一点通 4.4 开店秘笈——人怕除名猪怕撞，一石激起千层浪

第5章 玩赚淘宝·帮助篇 5.1 淘宝魔鬼词典——魔鬼语言讲真话，妙趣横生笑哈哈 5.2 网商魔鬼定律——山雨欲来风满楼，轻描淡写解千愁 5.3 淘宝的显规则——假作真时真亦假，明察秋毫眼不花 5.4 玩家经验交流——长江后浪推前浪，一代更比一代强

《淘宝开店秘笈》

章节摘录

插图：

《淘宝开店秘笈》

媒体关注与评论

电子商务极大地推动了零售行业的发展，而网络零售的乐趣和秘笈将在本书中全面展现。——淘宝网副总裁 语嫣
本书给所有已经在淘宝上创业或准备创业的人以新的创业思路、途径及解决方案。

——淘宝网副总裁 无崖
要在淘宝赚钱，除了自己下一番功夫之外，更需要借鉴别人的网店经营经验，当你了解到别人是怎么做的时候，你离成功就不远了。——淘宝网总裁助理 乔峰

《淘宝开店秘笈》

编辑推荐

《淘宝开店秘笈》由人民邮电出版社出版。

《淘宝开店秘笈》

精彩短评

- 1、读来消遣，顺便为自己这个网盲补补花钱的路子
- 2、此书真的没有什么作用，还是在淘宝大学上一步一步自己学的，这才真正把淘宝店搞定了。
- 3、对于想了解的人来说不错一本书！

《淘宝开店秘笈》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com