

《远见》

图书基本信息

书名：《远见》

13位ISBN编号：9787511816733

10位ISBN编号：7511816738

出版时间：2011-4

出版社：法律

作者：张勇

页数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《远见》

前言

《远见》出版转眼就七年了，感谢热心读者的一直支持。几年前，机械社的王政编辑出国读书，我也开始忙其他的事儿，《远见》没有加印，书架上就断档了。法律社的赵利铭分社长与我联系，相聚而谈，一拍即合，便有了这次的合作。几年过来，积累厚了些，也成熟了些，可笔锋稍钝。也尝试着加了些内容。不同时期的东西糅在一起，虽刻意融合，但出来的效果不理想。琢磨来琢磨去，感觉还是不动更妥。《远见》带着当年的特征，是当时思想和感受的记录。随后数年的感悟，是新的积累，还是留给新书的空间可能更好。世之推移，为大道大法，旧著新书，说给不同群体的读者听。当下的中国，是一个跃跃欲试的时代。在这个时间截面上，人会有一种隐隐的冲动：好像不干点儿什么就对不住这个时代。生命，像一颗流星，在这个时代的天空划过，那就让它更闪亮些！悄声告诉这个时代：我们都没闲着！张勇 2010年12月21日星期二 于天津南开大学法学研究所

《远见》

内容概要

《远见:提升律师执业技能的164个细节》内容简介:律师的成功不是来自学历和天赋,而是技能。技能的提升是一个痛苦的过程,需要时间和精力投入。《远见:提升律师执业技能的164个细节》作者总结了从事法律教育和律师实务的心得和经验,凝练出了提升律师执业技能的若干细节,期望能够对法学院师生、年轻律师和对律师职业有兴趣的社会各界读者有所启发和帮助。

书籍目录

新版序言 在心头前言 第一部分 律师的命运靠技能第1章 技能之于律师 第1节 技能改变命运 第2节 一杯酸奶，一瓶汽水，一袋花生，一张身份证 第3节 律师的世界有多大 第4节 新时代，新技能第2章 律师的品质 第5节 是技能抬起你的腿 第6节 律师技能的三个方面 第7节 比智慧更有力的是道德 第8节 社会责任感 第9节 诚实 第10节 敬业 第11节 礼貌 第12节 勇气第3章 律师的内功 第13节 万技皆发于心 第14节 博览群书 第15节 资料查询 第16节 摆脱愚昧 第17节 清醒的认识 第18节 稳定的心理素质 第19节 律师的思维 第20节 一丝不苟 第21节 整体策划 第22节 技术技能 第23节 法律研究能力第4章 律师的外功 第24节 内功何以发挥威力 第25节 写作 第26节 口语表达 第27节 记忆力第5章 门里门外的忠告 第28节 律师职业非为投机的领域 第29节 超载者请勿上路 第30节 动手吧！世界上最远的距离就是从心到手 第二部分 律师与当事人第6章 律师的定位 第31节 律师对待当事人的五项黄金法则 第32节 是否准备跨越你面前的门槛 第33节 为当事人追求最好的结果 第34节 亲近客户，冷落对手 第35节 律师会遇到各式各样的当事人 第36节 沟通无处不在 第37节 面对变化 第38节 最好的律师总是出现在明智的当事人身边 第39节 远了就是近了，近了就是远了 第40节 九尺之台，始于垒工第7章 律师不是天使 第41节 正义不会廉价得来 第42节 君子爱财，取之有道 第43节 宾主有别，不可忘形 第44节 名律师高收费成为定式 第45节 受人钱财，与人消灾 第46节 “给我一双慧眼吧”，当事人说 第47节 时间就是金钱，技能使你的时间更有价值 第48节 超越金钱之外的精神家园 第49节 心虽不愿，但还是潇洒地把钱推开第8章 倾听当事人的声音 第50节 谁说当事人不会言不由衷 第51节 让别人把话讲完 第52节 解读上帝的最佳途径是面对和聆听 第53节 询问技能不可被冷落 第54节 询问技能绝非天生 第55节 不能忽视与当事人会晤的场景 第56节 会晤的基本过程 第57节 案件的私密性必须得到保证第9章 与当事人的配合 第58节 律师之于当事人，如琴瑟之合，高山流水，无他则滞 第59节 目标的一致性 第60节 关于合同的配合 第61节 谈判中的配合 第62节 重视律师函 第63节 公平的妥协是最廉价的问题解决方式第10章 律师面前当事人人人平等 第64节 当事人和律师在办案期间不可能是朋友 第65节 剪不断，理还乱 第66节 顺畅的沟通需要人道的精神和人性的尊重第11章 追求完美 第67节 从唯美走向完美 第68节 律师只有对自己充满信心，当事人才会对你充满信心 第69节 有律师的地方，就会有奇迹发生 第三部分 律师出庭第12章 端正思想 第70节 官断十条路 第71节 不战而屈人之兵 第72节 《庖丁解牛》的启示 第73节 挣脱学术习惯的禁锢第13章 准备就是一切 第74节 律师面前无“绝对” 第75节 准备就是一切 第76节 让法庭感觉像办公室 第77节 要精熟法庭的游戏规则 第78节 勿忘时效 第79节 谁是被告第14章 诉状是改出来的 第80节 诉状——让法官不忍释卷 第81节 法律文本是改出来的 第82节 清晰和简洁是法律文书的健康标志 第83节 法官不会为眼泪和哀求所动 第84节 适当引用 第85节 准备法律 第86节 概要和关键词的分量 第87节 事实构成诉状的生命与灵魂 第88节 让字斟句酌成为你的习惯 第89节 换位思考第15章 尊重法官的权威 第90节 尊重法官的权威 第91节 要高估而不是低估法官的实力 第92节 法官也是人——不要期望法官都具有天使般的性格 第93节 了解和尊重法官 第94节 尊重法官的立场 第95节 让法官感到你是在协助他工作第16章 毕其功于一役 第96节 必须有一个好的开场白 第97节 思路要连贯 第98节 永远把一次冲突局限于一个问题 第99节 获得法庭的信任和尊重 第100节 拖延战术 第101节 遭遇蛮横法官时的对策 第102节 与法官形成直接的对话 第103节 慎用幽默 第104节 远离法庭禁忌行为 第105节 保持镇静 第106节 对方律师是你的猎物，伺机出击 第107节 律师不可以对法庭说谎，但什么也不说，却可以是律师的权利第17章 适度的口头表达 第108节 书面和口语化的材料要备两套 第109节 律师必须主宰语言 第110节 欲说服人，必先吸引人 第111节 律师讲话，应投法官与当事人之所好 第112节 口语拉近距离 第113节 注意语速 第114节 熟悉并控制你的嗓音第18章 证据为桥，天堑通途 第115节 法律信息流的概念 第116节 证据至上 第117节 取证难 第118节 律师座右铭：对事实的考虑永远要先于对法律的考虑 第119节 律师对证人的劝告 第120节 做一个伟大的建筑师 第121节 条理归放，轻松调取 第122节 证据的取得与证据的使用是不同的技能 第123节 分析案情信息 第124节 整合案件材料的技巧 第125节 怎样对待案情信息中的空白点 第126节 真相在证据间的相互印证中显现 第127节 多与专家沟通 第128节 关于翻译的问题 第四部分 律师理想国第19章 律师的形象 第129节 社会精英 第130节 恨铁不成钢 第131节 溢美之词 第132节 与时俱进 第133节 律师的外表 第134节 律师文化第20章 告别独行侠 第135节 团体成就律师 第136节 律师应越来越不再是独行侠，而是合作者 第137节 沟通无限，资源共享 第138节 学会借助他人的力量 第139节 律师不要利用媒体进行炒作第21章 长江后浪 第140节 越是有名气的律师，越是依

《远见》

赖助手 第141节 养兵千日 第142节 《送东阳马生序》的启示——谦卑是一种智慧 第143节 服从与主动 第144节 助理律师的思想定位 第145节 耐住寂寞，耐住清贫 第146节 莫让浮云遮望眼 第147节 一颗感恩的心 第148节 助理律师必须是有心人 第149节 对程序性工作驾轻就熟 第150节 让当事人和办案律师都满意 第151节 对于年轻律师而言，老律师是一笔资源 第152节 提升技能的最快捷途径是参与 第153节 《卖油翁》的启示第22章 律师的声誉 第154节 律师千万别梦想得到受人热烈仰慕的地位，那是政客的目标 第155节 律师竞争的目标是赢得当事人，律师竞争的内容是声誉 第156节 律师是骑士，而不是海盗 第157节 律师的荣誉感 第158节 与人为善 第159节 律师交友，志同道合 第160节 社交礼仪样样通第23章 奋斗无止境 第161节 所谓成功律师只是相对于他周围的小圈子而言 第162节 厚积薄发——律师界没有暴发户第24章 成功的律师：富有、尊贵、悠闲 第163节 芝麻开花 第五部分 写给法学院的师生 第164节 法学院是制造梦的地方，社会是实现梦的地方结束语 掩卷长思后记

章节摘录

版权页：者要感谢自己的几位研究生：戴益聪、倪娜、李庶民、李硕和刘磊。他们负责书稿的录入和编排，也是对书稿提出修改意见的第一批读者。还要感谢浙江的魏焕华律师。笔者在执业初期有幸与他结识，并数度合作。他是新中国的第一批律师，有着老一辈律师敬业、谦虚、大度、执著等优秀品德，已是八秩高龄，在离开执业岗位后，仍笔耕不辍，将经验和知识传授给新一代律师。他客气地与我以朋友相称，但我一直视他为难得的良师。本书的写成与他的品德对我产生的无形激励大有关系。承蒙魏老多年指点，叨在忘年至交，未曾言谢。此书付梓问世后，必将携之赴杭拜谒求教。最后，要特别感谢笔者的恩师潘同龙教授和邓运贵教授。在笔者法律人生的每个重要阶段，都蒙二位恩师指点迷津，使笔者心无旁骛。笔者乐于思考，但对文字的驾驭常感力不从心，幸得潘教授不吝点拨，终将感悟梳理成册。由于笔者固执，并没有完全听从恩师、朋友和学生们的意见。所以，本书中的谬误和浅陋之处是笔者刚愎自用的结果，责任完全由笔者自己承担。笔者还认识律师界一些参与过历史性审判或国人瞩目的大案要案辩护工作、闻名遐迩的老前辈，他们有的功成名就，身居要职，仍在发挥余热，有的已届耄耋之年，或告老还乡，或退居林下，悠然颐养天年，无暇或无心追逐往昔斑斓多彩的律师生涯，回首纵横捭阖的峥嵘岁月，再现驰骋法坛、披荆斩棘的光辉历程。但愿律师界的前辈们浏览此书时能激发昔日荷戟待旦的豪壮情怀，忆起尘封已久的历历往事，像唐朝诗人刘禹锡在诗中所说：“马思边草拳毛动，雕盼青云睡眼开”，将自己积累的历史经验和精神财富传授给我们这些年轻的求知者。

《远见》

编辑推荐

《远见:提升律师执业技能的164个细节》:提升律师执业技能的164个细节,法律思维与成长励志的完美结合典范,法律经典励志书《远见》全新再版,持续两年雄踞实务法律图书排行榜榜首。技能之于律师是一种know-how存乎于心,犹如空气,视之不见,却须臾不可无,为执业律师生存之必需。

精彩短评

- 1、鸡肋
- 2、如果能更详细更深入点，就更好了。
- 3、学法律的都应该看看，特别是律师或者有志于做律师的人。
- 4、什么玩意儿！大篇幅的误导，大篇幅的鸡肋
- 5、慕名而买这本书，内容当然没的说，就是送快递的小哥不知什么原因延送了一天。
- 6、挺一般的商业书，不要买
- 7、实务界人士的书籍
- 8、对于新人在职场的工作，给予较好的指点
- 9、并非每一条箴言都有详尽具体的方法建议，但提供了一个思考的命题与启示，仍然值得一读。
- 10、东西不错，物美价廉！
- 11、所谓技能者，按最通俗的百度百科的说法（也符合一般人心中的印象）就是通过练习获得的能够完成一定任务的动作系统。所谓细节，通常的理解就是不容易起眼的小环节，小事，需要细心去做的事。... 阅读更多
- 12、这本书写的很好，质量、价格没的说
- 13、书刚看了一半，感觉挺好的。内容具体，对我们这些初级律师很有帮助。
- 14、书的质量不错，快递也很给力，好评！
- 15、与“细节”无关，太多“啰嗦”，费时而不获。此书不值得一买，更不值得看。
- 16、有帮助
- 17、律师必读
- 18、无条件推荐。好书。好评。
- 19、这本书纯粹就是作者在码字数，排版字号很大，一页纸没有几个字，内容感觉是无病呻吟不管是对于律师或者其他从事法律行业的人来说，不建议购买和阅读，没有任何价值，评分如果可以打负分我肯定打负分具体内容想买书的人看看章节标题就知道什么了，有钱还是去买一些比较实用的专业指导书籍，不要浪费在这本书上
- 20、因为要搬家就把这本书裁剪了。对于刚入门的律师来说挺有用的，其中和当事人沟通的技巧都有详细的说明。
- 21、这本书写的不错，比较适合刚刚从事律师执业的人来读，内容不是很多，但是有不少有用的东西。
- 22、比前一本好，有了稍微实用一些的建议，不过依然只适合一目十行之阅！
- 23、物流超赞，适合青年律师学习，少走弯路
- 24、菜鸟律师起航辅导

- 1、感觉这本书适合法学院的学生与刚考过司法考试之间的人看。很详细的鼓舞了你应该对律师职业充满向往，告诉了你做一名合格的成功的律师应当注意的细节。但是只是建议做课外书看吧，对专业技能方面没有太大的用。价格稍微有点高吧。
- 2、余幼时即嗜（shì）学。家贫，无从致书以观，每假借于藏书之家，手自笔录，计日以还。天大寒，砚（yàn）冰坚，手指不可屈伸，弗（fú）之怠（dài）。录毕，走送之，不敢稍逾（yú）约。以是人多以书假余，余因得遍观群书。既加冠，益慕圣贤之道。又患无硕师名人与游，尝趋百里外，从乡之先达执经叩问。先达德隆望尊，门人弟子填其室，未尝稍降辞色。余立侍左右，援疑质理，俯身倾耳以请；或遇其叱咄（chì duō），色愈恭，礼愈至，不敢出一言以复；俟（sì）其欣悦，则又请焉。故余虽愚，卒获有所闻。当余之从师也，负篋（qiè）曳（yè）屣（xǐ），行深山巨谷中，穷冬烈风，大雪深数尺，足肤皸（jūn）裂而不知。至舍，四支僵劲不能动，媵（yìng）人持汤沃灌，以衾（qīn）拥覆，久而乃和。寓逆旅主人，日再食（shí），无鲜肥滋味之享。同舍生皆被（pī）绮（qǐ）绣，戴朱纓宝饰之帽，腰白玉之环，左佩刀，右备容臭（xiù），烨（yè）然若神人；余则缊（yùn）袍敝衣处其间，略无慕艳意。以中有足乐者，不知口体之奉不若人也。盖余之勤且艰若此。今诸生学于太学，县官日有廩稍之供，父母岁有裘葛之遗，无冻馁之患矣；坐大厦之下而诵《诗》《书》，无奔走之劳矣；有司业、博士为之师，未有问而不告，求而不得者也；凡所宜有之书皆集于此，不必若余之手录，假诸人而后见也。其业有不精，德有不成者，非天质之卑，则心不若余之专耳，岂他人之过哉？东阳马生君则在太学已二年，流辈甚称其贤。余朝京师，生以乡人子谒余。撰长书以为贽，辞甚畅达。与之论辨，言和而色夷。自谓少时用心于学甚劳。是可谓善学者也。其将归见其亲也，余故道为学之难以告之。[

章节试读

1、《远见》的笔记-第99页

建议读三篇古文，并且牢牢背熟，经常诵之！

《送东阳马生序》、《庖丁解牛》、《卖油翁》

《送东阳马生序》用来调节心态；

《庖丁解牛》和《卖油翁》是用来悟出提高技能之道！

2、《远见》的笔记-法律界人士要建立自己个性化的资料库

对法律界人士而言，应建立自己工作领域的专题资料库，对自己工作领域的渊源能脱口而出最好，即使不能，也要做到对各种资料信手拈来。

而且，法律界人士的资料库，最好是自己建立，只有这样，才可以用起来得心应手。特别要注意对法律渊源分出层次。

资料库的目录非常重要，要做到条理清晰。资料库中的材料要分出专题，每个专题中的内容要力求详尽，包括立法的历史、历次立法修改的情况等。

在建立资料库的问题上，法律界人士要有开放的眼光和视野。别的国家或体系中好的做法，应该直接借用，没有必要从头开始。在建自己的资料库的时候，可以参考westlaw和lexis的经验。

《远见》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com