

《会做人，让你人财两旺》

图书基本信息

书名：《会做人，让你人财两旺》

13位ISBN编号：9787514603262

10位ISBN编号：7514603263

出版时间：2012-1

出版社：中国画报

作者：胡国俊

页数：230

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《会做人，让你人财两旺》

内容概要

《会做人,让你人财两旺》内容简介：揭秘做人真相，透视财富规则，人情社会中如何迅速积累财富并保证财富不流失？动荡的经济环境下如何让财富升值且安然自得？最适合中国人的做人之道，最适合中国人的财富之道，人气爆棚，财气爆棚，你只需要这一本书。致敬曾国藩，超越胡雪岩，圆融做人、生财有道做人是一种技巧，更是一种能力，是通往成功和财富的快捷之径。人生在世，最成功的莫过于人财两旺，懂做人，会做人者，是最大的赢家。成事在天，谋事在人，会做人，人财两旺自然天成。

《会做人，让你人财两旺》

书籍目录

CHAPTER 01 做人有诚信，让你人财两旺 诚信是一笔无形的财富 做事先做人，做人先立信 别轻易许下承诺 一诺千金，做一个值得信赖的人 用诚信打开财富的大门

CHAPTER 02 做人有心机，让你人财两旺 做人不要太单纯 管好自己的嘴巴，不说不该说的话 别把心事都写在脸上 为人处世要留有余地 拒绝别人，也是一种技巧 该聪明时聪明，该糊涂时糊涂 不揭别人的短处 送礼，是一门学问 为人处世，要懂得推销自己

CHAPTER 03 人脉即财脉，让你人财两旺 圈子决定位子：尽早构建你的人脉圈 人脉越多，成功的机会越大 你的圈子决定你的未来 借梯登高，借力好办事 好形象成就人的一生 多考虑一下别人 如何拓展你的人脉 会做人，成功路上有贵人 把人脉变成“存折”

CHAPTER 04 低调做人，让你人财两旺 谦卑是一种智慧 自作聪明者其实不聪明 锋芒毕露，不如藏锋守拙 要想出头，先要低头 有所为，有所不为 不争者赢天下

CHAPTER 05 做人好心态，让你人财两旺 好心态是一生的财富 吃亏是福，做人要有长远眼光 乐观的人更容易成功 自卑是失败者的名片 生气不如争气，让自己无可取代 做人要学会变通 永争第一的心态 要有向富人学习的心态 不装清高，谈钱不俗气 人生要敢于冒险 平常心做人，进取心做事 责任，是一种与生俱来的使命 不抱怨，是成功的开始

CHAPTER 06 做人有胸怀，让你人财两旺 做人，要有宽广的胸怀 不为小事生气 拿得起，还要放得下 为别人的成功鼓掌 大器量者更容易成大事 志当存高远

CHAPTER 07 做人懂方圆，让你人财两旺 方圆处世，进退自如 固执己见的人难成大器 做人有分寸 方圆人生，能忍为大

CHAPTER 08 做人有原则，让你人财两旺 恪守心中做人的原则 要成熟，不要世故 百善孝为先 做人要有美德 善良是内心最可贵的财富 损人利己的事不可做

《会做人，让你人财两旺》

章节摘录

做人有诚信，让你人财两旺 以诚信待人，则言必行、行必果，一言九鼎，一诺千金。对个人而言，诚信是人的一种基本品质，是为人处世的基本原则；是取信于人的良策，是处世立身、成就事业的基石。一个人只有诚信做人，别人才能接纳你，信任你，帮助你。“投之以木桃，报之以琼瑶。”

你只要真诚待人，自然会获得真诚的朋友，在事业上获得更多真诚的帮助。诚信是一笔无形的财富 一个人有两样东西谁也拿不走，一个是知识，一个是信誉。一个没有诚信的人，必是孤家寡人；一个没有诚信的家庭，必无亲朋好友；没有诚信的社会，必将是一个贪婪、欺诈横行的社会。可以说，不讲诚信的行为，就是摧毁财富的魔鬼。

“诚者，天之道也；思诚者，人之道也。”讲诚信，是中华民族的传统美德，也是做人的基本素养和道德良知。一言九鼎，金口玉言，一言既出，驷马难追……这些数不胜数的格言警句和成语典故，无不告诉我们一个基本的人生道理：诚信乃做人之本。俗话说：会做人，能让你人财两旺。那么，怎么做才能算会做人呢？或者说，我们在为人处世时应该注重哪些方面呢？很多事例和经验印证了一句话，它就是——做人，首先要讲诚信。

一个没有诚信的人，必是孤家寡人；一个没有诚信的家庭，必无亲朋好友；没有诚信的社会，必将是一个贪婪、欺诈横行的社会。可以说，不讲诚信的行为，就是摧毁财富的魔鬼。而当你以诚信作为自己的做人准则时，你实际上就是在积累自己的财富。为什么这么说呢？因为诚信虽不是财富，但它可带来更多的财富，拥有它，便拥有了财富。从这种意义上说，诚信就是财富。甚至有人说，诚信比钱、比一切东西都要有价值，诚信是无价之宝。

1835年，摩根先生听一位朋友讲：“一家名叫伊特纳的火灾保险公司为了扩大自己的实力，宣布凡是加入公司的新股东，不需马上注入资金，只要在股东名册上签下自己的名字，就可以成为该公司的股东，而且很快就会有良好的收益。”摩根先生毫不犹豫地在那本股东名册上签下了他的名字，成为伊特纳火灾公司的一名股东。天有不测风云。同年冬天，纽约发生了一场特大火灾。

伊特纳火灾保险公司的股东们一个个傻了眼，纷纷退股来挽回自己的损失。珍惜自己信誉的摩根先生再三斟酌，决定舍财保信誉。他卖掉了自己苦心经营多年的旅店和酒店，低价收购了大家的股份。他又通过其他融资渠道，以最快的速度将15万美元的保险赔偿返还给了投保人。一时间，伊特纳火灾保险公司的声誉传遍了整个纽约城。

为了偿还赔偿金，摩根先生已经濒临破产，只剩下一个空壳般的保险公司，当然，摩根先生也成为了这家公司最大的股东。他从朋友那里借钱，刊登广告：本公司为了偿还保险金已经竭尽所能，从现在开始，再入本公司的投保人，保险金一律增加一倍。

第二天早晨，身上只有5美元的摩根先生拎着公文包上班。当走到公司所在的那条大街时，只见那条大街被挤得水泄不通，许多前来投保的人挤在伊特纳火灾保险公司的大门口……不久，摩根先生就买回了原来的旅馆和酒店，还净赚了30万美元。

这位摩根先生，就是主宰华尔街帝国的摩根先生的祖父，摩根家族的创始人。一场突发的火灾，曾使摩根先生濒临破产，同样，也是这场火灾成就了一个家族的事业。摩根先生成功的秘诀就是讲诚信、重信誉。

当然，摩根先生并不是因为一场火灾而成为美国的亿万富翁的，他之所以后来能积累富可敌国的财富，是因为他在日后的商场风云中讲“诚信”。摩根先生曾说：“信誉是我一生的恪守，因为它具有无穷的复利效果，可以让你从身无分文变成真正的亿万富翁。”从摩根先生的话中不难看出，诚信就是一笔无形的财富。

德国著名诗人海涅曾经说过：“生命不可能在谎言中开出灿烂的鲜花。”诚信做人，既是对别人的尊重，也是对自己人格的维护。生活中，诚信是每一个人都应该遵循的做人原则。当你以一颗诚信的心对待别人时，才会得到别人的认同，收获尊重、善待与合作。

“一个人有两样东西谁也拿不走，一个是知识，一个是信誉。我只要你做一个正直的公民。不论你将来是贫或富，也不论你将来职位高低，只要你是一个正直的人，你就是我的好儿子。”这是联想集团董事局主席柳传志的父亲对柳传志的教诲。联想的成功或许就是因为诚信，它取信于银行，取信于员工，取信于投资者。1996年和1997年，香港联想公司因为库存积压造成1.9亿港元的亏损，这在当时是个很大的数字。公司的运作需要大量的流动资金，而这笔资金需要从银行贷款。

在危急关头，联想的领导层竟然选择了首先告之银行亏损的消息，然后再申请贷款。一般人认为，先借钱再通知银行亏损状况或者干脆不通知银行，会比较容易借到钱。但是联想宁愿付出天价也不愿失去银行的信任。此举果然赢得银行的信任，并再次贷到了款。如果不是联想长期守信用，这件事根本就做不成。

所以，诚信是一笔无形的财富，也是无价的。联想靠诚信赢得了足够的信誉度，也赢得了巨大的财富，这就是诚信的力量。一个人要顶天立地于人间，少不了诚信这笔无形的财富。在当代社会，一个企业、一个公司、一个产品要想立足于世、

《会做人，让你人财两旺》

取信于人，诚信乃成功之砝码。商家不讲诚信走不远，人不讲诚信更会被社会所淘汰。试想，天底下有谁愿意与言而无信的人交往合作呢？因此，诚信不仅是一种品行，更是一种责任；不仅是一种道义，更是一种准则；不仅是一种声誉，更是一种资源。 我们都知道，犹太人很聪明，特别是在经商中，更是有许多的商业奇才。为什么他们会如此成功，其实很简单，就是因为他们的诚信。 生意从来都是分厘必赚、丝毫不让的，但是在已签订的契约面前，犹太商人总是宁愿自己吃亏也要绝对遵守。这对他们而言，是非常自然、毫无疑问的事情。在犹太商人看来，毁约是不应该发生的，更是不可原谅的。因为犹太人深信，他们的存在是因为和上帝签订了存在的契约，如果不履行，就是打破了神与人之间的约定，当事人就一定会有灾难。在犹太人眼中，一个人的诚信比生命都重要！ 总之，我们知道了诚信是一个人在立身处世、待人接物和生活实践中必须而且应当具有的态度和品质。那么，我们就要在为人处世时说老实话，做老实人，以诚待人，信守承诺。 诚信是一个人为人处世的基本素养，一个人拥有了诚信，他就等于拥有了巨大的财富。因为诚实是一笔无形的财富，是无价之宝。

《会做人，让你人财两旺》

编辑推荐

揭秘做人真相 透视财富规则 人情社会中如何迅速积累财富并保证财富不流失？ 动荡的经济环境下如何让财富升值且安然自得？ 最适合中国人的做人之道 最适合中国人的财富之道
让人生如鱼得水，让财富左右逢源 人气爆棚，财气爆棚，你只需要这一本书 致敬曾国藩，超越胡雪岩 圆融做人、生财有道

《会做人，让你人财两旺》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:www.tushu111.com