

《左右逢源的交际心经》

图书基本信息

书名：《左右逢源的交际心经》

13位ISBN编号：9787504465184

10位ISBN编号：7504465186

出版时间：2009-8

出版社：中国商业出版社

作者：李朝晖

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介以及在线试读，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com

《左右逢源的交际心经》

前言

21世纪的今天是一个物质丰裕、科技发达的时代。社会竞争日趋激烈，对个人能力的要求越来越高。怎样在瞬息万变的社会中更好地生存下去？如何才能生存得更有意义？生活在社会群体之中，如何让自己尽快脱颖而出？如何才能让自己成为一个社会上大受欢迎的交际高手呢？古今中外无数大小人物的经历告诉我们：史上的每一个成功人士，无论其成就大小，无论其历史地位高低，在人际交往中，必定很善于处理各种难题或矛盾。《孟子》说：“资之深，则取之左右逢源。”意思是说功夫到家后，做事就会得心应手，顺利畅通。做人要懂得八面玲珑的技

《左右逢源的交际心经》

内容概要

《左右逢源的交际心经》主要包括交际应酬是门人情练达的大学问、“套近乎”是种高超的交际技巧、与朋友、同事友好相处的沟通之道、与上司打交道要会“讨”得好感、学会架起人际交往的畅通之桥、有效化解矛盾冲突的沟通策略六部分。人际关系状况影响着一个人的生活质量，一个人如果拥有融洽和谐的人际氛围，就会是幸福的，个性也会得到健康发展；而如果一个人生活在紧张的人际关系中，他的幸福感会下降许多，伴随他的更多的将是孤独、寂寞、自卑和疑虑。

古今中外无数成功人士的经历告诉我们：每一个成功者，无论其成就大小，无论其历史地位高低，总能把人、把事做的漂亮，都是一个人际交往中的高手，也都特别善于处理各种难题或矛盾。

《左右逢源的交际心经》

书籍目录

第一章 交际应酬是门人情练达的大学问掌握“交际应酬”的学问，轻松应付人和事重视生活中的应酬
交际应酬中的送礼之道与领导层交际应酬的学问重视身边人，善打“包围战”善打“边缘战”，看重
“二把手”永远不忘维护上司的尊严求人与拒绝他人都要有一定的技巧求人办事要循序渐进学会拒绝
，“有求”未必就定要“有应”善用脸部表情表达自己的态度交际应酬中要把握好一定的尺度交际应
酬中避免被怀疑，但也不要怕被怀疑交际应酬中要讲信用，但也应有一定的尺度“以假乱真”的职场
交际技巧大处坚持原则，小处不计较交

《左右逢源的交际心经》

章节摘录

第一章 交际应酬是门人情练达的大学问 掌握“交际应酬”的学问，轻松应付人和事 重视生活中的应酬 生活中的应酬，是一门人情练达的大学问。为人处事，同事之间有许多事需要应酬：张三结婚，李四生日，王五得了贵子，马六新升了职务，这些事要躲当然也能躲开，但别人会说你不懂得人情世故。善于社交的人，常常会伸长耳朵来打听这些事，帮人凑份子。送礼请客。皆大欢喜。为什么？因为他把日常生活中的应酬，看作是一门人情练达的学问。 应酬是一门社交艺术，只有善用心思，摆正了彼此关系的人，才能达到联络彼此间感情的目的

《左右逢源的交际心经》

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：www.tushu111.com